

producteurs de la même marchandise. Si ses prix sont plus élevés, il ne pourra pas vendre. Pour vendre le plus possible et le plus vite possible, il doit, au contraire, s'efforcer de vendre moins cher. L'existence du marché et de la concurrence qui y règne fait donc que les marchandises sont échangées à leur juste prix, à leur valeur réelle.

Comment se détermine cette valeur ? Pourquoi un complet représente-t-il la valeur de quatre paires de chaussures ? (Que l'on paie en francs, en livres ou en dollars, ce rapport se retrouve : un complet vaut environ quatre fois une paire de chaussures.)

Plusieurs théories ont été proposées, qui se ramènent à trois :

1) "La valeur d'échange d'une marchandise est déterminée par sa valeur d'usage".

On voit l'absurdité de cette théorie, car la valeur d'usage d'une marchandise varie à l'extrême avec les conditions naturelles, d'un individu à l'autre, etc... alors que le prix de cette marchandise est le même pour tous; par exemple, un manteau de fourrure a beaucoup plus de valeur d'usage pour un habitant du nord de la Norvège, que pour un habitant de Naples ; ils pourront pourtant acheter le même manteau pour le même prix. Autre exemple : un homme très myope ne pourrait ni vivre, ni travailler, ni se déplacer seul sans sa paire de lunettes; un autre n'a besoin de porter des lunettes que parce qu'une lecture prolongée le fatigue : pour le 1^{er}, c'est un instrument nécessaire à sa vie, pour l'autre, c'est un luxe. Et pourtant, ils paieront leurs lunettes le même prix.

2) " la valeur d'échange est déterminée par la loi de l'offre et de la demande ".

Quant une marchandise est offerte en abondance sur le marché, et qu'il y a peu d'acheteurs, son prix baisse. Quand elle est rare pour beaucoup d'acheteurs, son prix monte.

C'est une loi que l'on constate tous les jours. Elle explique pourquoi une marchandise peut être vendue à un prix plus grand, plus petit ou égal à sa valeur, mais n'explique pas cette valeur elle-même.

Si une bicyclette vaut 10.000 Francs, une motocyclette 100.000 Frs, une automobile 300.000 et un diamant 500.000 F cela ne veut pas dire que la bicyclette est 10 fois moins demandée que la motocyclette, 30 fois moins que l'automobile et 50 fois moins que le diamant...

Les variations de l'offre et de la demande peuvent tout juste expliquer les variations du prix au dessus et en dessous de la valeur, mais non pas le niveau moyen autour duquel se font ces oscillations, c'est-à-dire, la valeur elle-même.

EXPLICATION MARXISTE DE LA VALEUR

Toute marchandise, pour avoir une valeur, doit répondre à un besoin : elle doit avoir une "valeur d'usage". Son prix peut varier au-dessus et en dessous de sa valeur selon l'offre et la demande.

Mais comment se détermine sa valeur ?

Pour un paysan du Moyen-âge, la chose était assez simple : pour produire une aune de drap, il lui avait fallu tondre ses moutons, laver la laine, la filer, la tisser, ce qui représentait un certain nombre d'heures de travail. Son aune de drap pouvait être échangée contre une hache, parce qu'il savait que la fabrication d'une hache coûtait le même nombre d'heures de travail à son voisin.

Les choses sont beaucoup plus compliquées de nos jours, mais au fond, elles n'ont pas changé car tout échange est un échange de travail humain.

Voyons comment un artisan tailleur fixe le prix